

業界の常識を覆す経営を行い、右肩上がりの業績で注目

# 20代社員4割！ 売上続伸！ 人が集まる自動車学校の すごいカイゼン

2020年11月26日発刊

株式会社あさ出版（代表取締役：佐藤和夫、所在地：東京都豊島区）は、藤井康弘 著『20代社員4割！ 売上続伸！ 人が集まる自動車学校のすごいカイゼン』を2020年11月26日(木)に刊行いたします。

お客様も新卒も続々来る！カイゼンの仕組み！

大阪府高石市にある高石自動車スクール。業界の高年齢化が進むなか、新卒採用に成功し、スタッフの4割が20代。また、通学で最短15日で卒業できるハイスピードコースを設置するなど、業界の常識を覆す経営を行い、右肩上がりの業績で注目を浴びています。結果、若者の“自動車離れ”等で多くの教習所が業績を落とすなか、この10年で売上は145%アップ!これらを支えているのは、同社が長年取り組んでいるさまざまなカイゼンの仕組み。他業界でも使える具体的な手順を紹介します。

書籍名：20代社員4割！売上続伸！

人が集まる自動車学校のすごいカイゼン

刊行日：2020年11月26日(木) 価格：1,650円(税込)

ページ数：288ページ 著者名：藤井康弘

ISBN：978-4-86667-247-2

## 【目次】

- 第1章 人が集まるすごいサービス
- 第2章 人が集まるすごい経営計画書
- 第3章 人が集まるすごいカイゼン
- 第4章 人が集まる社員教育
- 第5章 人が集まるコミュニケーション

## 【著者プロフィール】

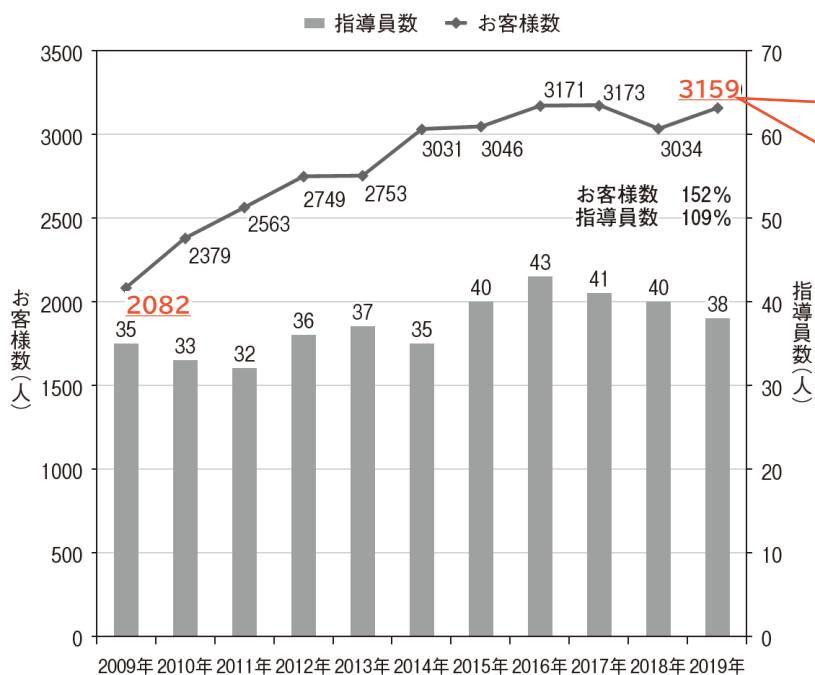


藤井康弘 (ふじい・やすひろ)

藤井興発株式会社 高石自動車スクール代表取締役社長  
1970年、大阪市出身。成城大学卒業後、祖父が創業した藤井興発株式会社 高石自動車スクール入社。2002年より現職。  
高石自動車スクールは、2010年、オートマ車最短15日、マニュアル車最短18日と、合宿並みのスピードで免許が取得できる「プレミアム・ハイスピード」を開発して、大きく入校者を伸ばす。また、20代の社員が4割を占める人材戦略も話題に。



# 高石自動車スクール 2010年のカイゼンスタート後 売上45%UP!



## お客様数

2009年 2082人



2019年 3159人

10年間で  
売り上げ**45%UP!**

## 高石自動車スクール すごいカイゼン 事例



20代社員が4割



オンラインでコーチング研修など  
IT化もすごい!



ボトムアップで業務改善ができる  
仕組み



仕事の効率を上げる  
整頓の仕組み